

CURSO DE INICIACIÓN PARA *Business Angels*

La inversión en startups

Dirigido a inversores, empresarios y directivos interesados en iniciar su actividad como *business angels* e invertir en fases iniciales de empresas con alto potencial de crecimiento

22 y 24

marzo 2022

Lugar

AUREN

Avda. General Perón, 38 – 4ª plta.
28020 Madrid

Horario

15,30 a 19,30 horas

Plazas limitadas

**SOLICITUD DE
INSCRIPCIÓN AQUÍ**

#InvestorReadiness

ORGANIZAN

MADban
Madrid Business Angels Network

auren

Invertir en fases iniciales de proyectos empresariales con alto potencial de crecimiento es una actividad muy apasionante y rentable, cada vez más atractiva para individuos con posibilidades económicas y vocación de convertirse y actuar como *business angels*, y son clave para la economía de un país como fuente alternativa de financiación para las empresas de nueva creación.

Pero esta actividad conlleva un riesgo muy elevado y se requieren unos conocimientos y habilidades necesarios para hacerlo de una forma eficiente y profesional, sabiendo seleccionar los proyectos en los que se invierte, así como negociar las condiciones de entrada y de salida.

No todos los proyectos empresariales tienen las características para ser invertibles y no todas las personas tienen las características y capacidades para ser un *business angel*. Por eso, es importante autoevaluarse como inver-

sores para conocer el perfil de cada uno y así poder definir una estrategia inversora basada en nuestra experiencia, conocimientos y capacidad financiera.

El proceso de la inversión privada hay que entenderlo como una carrera continua que tiene las siguientes etapas:

- 1) Identificación y captación de operaciones de inversión (generación de *deal flow*).
- 2) Análisis y evaluación de las operaciones.
- 3) Negociación del acuerdo de inversión y estructuración de la operación (el Pacto de Socios).
- 4) Seguimiento y creación de valor en la empresa participada.
- 5) Identificación de las oportunidades de salida.

Objetivos del curso

- Difundir el concepto y las posibilidades de la inversión privada informal para fomentar su crecimiento y profesionalización, y así favorecer la creación de empresas.
- Aportar información de utilidad para gestionar procesos de inversión, casos prácticos y experiencias personales de inversión.
- Facilitar el contacto y el intercambio de información y experiencias entre los asistentes.

programa

Horario
15,30 a 19,30 horas

Martes

22 de marzo

2022

- 15:30 - 15:45** Acreditación y registro
- 15:45 - 16:00** Bienvenida y presentación de los asistentes
- 16:00 - 16:45** Sesión 1. Introducción. Ecosistema de financiación, perfil del inversor y estrategia de inversión
Pedro Trucharte
- 16:45 - 17:30** Sesión 2. Identificación, captación, análisis y evaluación previa de oportunidades de inversión
Pedro Trucharte
- 17:30 - 18:00** Coffee break
- 18:00 - 19:30** Sesión 3. Análisis económico-financiero y valoración de empresas en fases iniciales.
Amaya Aragón

Jueves

24 de marzo

2022

- 15:30 - 16:30** Sesión 4. Proceso inversor y aspectos legales
Pilar Sánchez-Bleda
- 16:30 - 17:30** Sesión 5. Fiscalidad del inversor
Fernando Jiménez
- 17:30 - 18:00** Coffee break
- 18:00 - 18:30** Caso práctico real. Análisis de una empresa en ronda de financiación
- 18:30 - 19:30** Sesión 6. Seguimiento, creación de valor y proceso de salida de la inversión. Mesa redonda con inversores
Pablo Carrallo, Pedro Antón y René de Jong

ORGANIZAN

Ponentes



Amaya Aragón

Socia de Auren. Ingeniera en Organización Industrial por la Universidad Politécnica de Madrid. Executive MBA y Máster en Dirección Financiera por el IE Business School y PGD por ESADE Business School.

Se incorporó a Auren Corporate en marzo de 2104 procedente de MFO & Partners (Multi Family Office) donde ocupaba el puesto de Directora de M&A y Private Equity, parti-

cipando en el desarrollo, originación y cierre de numerosas operaciones.

Su carrera profesional anterior ha estado ligada al mundo de las infraestructuras, concesiones y todo tipo de proyectos de colaboración público privada (PPP), trabajando durante más de 11 años para compañías como el Grupo Ferrovial.

Ha ocupado diferentes puestos de responsabilidad en departamentos vinculados tanto al análisis de inversiones así como a la propia gestión del negocio, y cuenta con amplios conocimientos en el ámbito de la industria 4.0 y la ingeniería.

[in https://www.linkedin.com/in/amaya-arag%C3%B3n-valor-252a7b24/](https://www.linkedin.com/in/amaya-arag%C3%B3n-valor-252a7b24/)



Fernando Jiménez

Socio de Auren. Abogado y Economista. Máster en Tributación, con más de 15 años de experiencia en el asesoramiento fiscal, adquirida en firmas nacionales e internacionales como Garrigues y EY Abogados, incorporándose como socio del departamento fiscal de Auren en julio de 2018. Especialización en el asesoramiento y planificación estratégica, servicios de estructuración/optimización fiscal

así como en inspecciones tributarias y reestructuraciones corporativas. Coordinador del proyecto transversal "Auren Startups 360".

[in https://www.linkedin.com/in/fernando-jim%C3%A9nez-gonz%C3%A1lez-3a072037/](https://www.linkedin.com/in/fernando-jim%C3%A9nez-gonz%C3%A1lez-3a072037/)



Pilar Sánchez-Bleda

Socia Directora departamento Media & Tecnología de Auren. Licenciada en Derecho con más de 20 años de experiencia como abogada focalizada en Derecho de Autor, Derecho Audiovisual, Medios & Publicidad y Legal Tech.

[in https://www.linkedin.com/in/pilarsanchez-bleda/](https://www.linkedin.com/in/pilarsanchez-bleda/)



Pedro Trucharte

Licenciado en C.C. Empresariales por la UAM y Executive MBA por IE Business School.

Experiencia profesional de más de 30 años en el área de Administración y Dirección de empresas como directivo, asesor o consultor en diferentes entidades y sectores.

Desde 2006 es Socio Director de MADRID BUSINESS ANGELS NETWORK (MADban), empresa consultora que gestiona redes y foros de inversión para empresas de base tecnológica que buscan financiación en capital.

Actualmente es Responsable de Relación con Inversores en Tquity, un vehículo de co-inversión que apoya a emprendedores senior en proyectos digitales en fase pre-semilla.

[in https://www.linkedin.com/in/pedrotrucharte](https://www.linkedin.com/in/pedrotrucharte)



René de Jong

De nacimiento Neerlandés, estudió Empresariales y montó su primera empresa, Don Quijote con 26 años (1986) y 500€ La vendió en 2005 con 250 empleados y 13.000.000€ de facturación. Fundó Internet Advantage (online marketing) en 2004 y la vendió en 2015 con 50 empleados y actividad entre los Países Bajos y España. Autor del libro "Sácale partido a Internet" (2010). Invierte en

startups desde 2005 y, desde 2020 en coinversión con el "European Angel Fund". Actualmente tiene 29 startups en su portfolio. Es Vicepresidente de "Entrepreneurs Organization" (EO) Madrid y miembro del comité ejecutivo de Adigital.

[in https://www.linkedin.com/in/renejongspain/](https://www.linkedin.com/in/renejongspain/)



Pedro Antón

Inversor de empresas tecnológicas en fases tempranas, en las que se involucra activamente, a veces como consejero y mentor. Suele coinvertir con algunos socios y amigos. Entre sus casi 20 participadas destacan Cocunat, Helloumi/Landbot, Tokencity y Cargatucoche. Ha tenido exits parciales en las dos primeras y un exit completo en Klikin/Waylet.

Es ingeniero naval por la UPM, EMBA por el IESE, psicólogo por la UNED y consejero diplomado por el ICA. Siempre ha estado vinculado a la Tecnología y las Finanzas.

Ha sido Director General de Finanzas y Recursos en Prisa Radio, en OESIA y en HUNE. Previamente fue miembro del comité de dirección de diversas unidades de Telefónica, CFO para Brasil, CEO y fundador de tgestiona (BPO), y consejero de TFactoring y otras filiales. También trabajó en JPMorgan llegando a ser el COO de España.

[in https://www.linkedin.com/in/pedro-anton-ned-consejero-cfo/](https://www.linkedin.com/in/pedro-anton-ned-consejero-cfo/)



Pablo Carrallo

Es empresario desde 1990 cuando creo su primera empresa de software dedicado a la propiedad intelectual (Grupo 10) y que aún mantiene, y desde entonces también se ha dedicado a invertir en más de 30 empresas como Business Angel o Limited Partner en algún fondo de Venture Capital.

Graduado en gestión comercial y marketing por ESIC, Executive MBA por ESADE y Master en Internet Business por ISDI.

[in https://www.linkedin.com/in/pablocarrallo/](https://www.linkedin.com/in/pablocarrallo/)